

IT Partners, 15 ans d'engagement dans le développement du Channel IT.

CONTACT PRESSE
Véronique PIGOT
Agence KANI RP
Tél. : 06 85 94 89 87
itpartners@kanirp.com

Paris, le 19 Novembre 2019 – Les rencontres d'affaires IT Partners ont été lancées en 2006 pour offrir à la communauté des acteurs du Channel IT français un point de rencontres servant leurs objectifs de développement commercial et d'ouverture de nouveaux marchés. Ciblant le B2B, elles se sont installées durablement au cœur des stratégies de distribution des marchés des solutions IT, Télécoms et Audiovisuelles.

C'est ainsi qu'IT Partners est devenu l'événement incontournable de l'écosystème en réunissant les professionnels privilégiant une politique de distribution indirecte pour diffuser leurs produits et solutions. Pour leur permettre d'une part de rencontrer leurs partenaires actifs et d'autre part, d'en recruter de nouveaux. Sur un modèle exclusif de rencontres d'affaires, l'événement permet autant d'entretenir des relations entre partenaires historiques que d'ouvrir de nouveaux marchés.

En 2019, ce sont plus de 260 exposants qui ont enregistré en moyenne plus de 120 contacts qualifiés, et quelques 7 000 visiteurs qui s'y sont rejoint. A noter les 360 décideurs représentant 182 grands intégrateurs, ESN et MSP qui ont participé au programme VIP.

Un modèle unique !

Conçu sur un modèle unique d'immersion, les fournisseurs de solutions et leurs partenaires de distribution se retrouvent pendant 48h pour développer leurs partenariats avec, pour priorité, de découvrir les innovations qui feront les succès commerciaux de demain.

Tous les univers technologiques sont représentés sur IT Partners.

Dans un contexte de convergence sans borne, IT Partners les fédère afin de mettre en lumière leurs interactions, leurs complémentarités et leurs domaines d'applications.

2020 s'efforcera de mettre en valeur via des espaces de démonstrations dédiés les nouveaux marchés tels que l'IoT, l'Intelligence Artificielle, le Cyber Sécurité et la Réalité Augmentée.

De nombreux moyens exclusifs et temps forts animent les deux journées : plateforme web de mise en relation Monreseau-IT, programme VIP, service Hosted Buyers, Afterworks & soirées festives, Forum des Innovations, plateau TV... Tout est pensé et mis en place pour optimiser la présence et les investissements de chacun.

Rendez-vous les 11 et 12 mars 2020 !

Pour plus d'informations : www.itpartners.fr

monreseau-IT.fr



Contact salon
Laurent Eydiou
laurent.eydiou@reedexpo.fr
Tél. 01 47 56 65 11

A propos de REED EXPOSITIONS FRANCE - www.reedexpo.fr

Présent sur 18 secteurs d'activité, avec 40 salons leaders dont Batimat, EquipHotel, IFTM-Top Resa, Expoprotection, Pollutec, SITL, Maison & Objet*, Fiac, Paris Photo... et 45 sites internet et blogs, Reed Expositions apporte à ses clients les contacts, les contenus et les réseaux pour accélérer leur développement. Plus de 18 600 entreprises et 1,08 million d'acheteurs français et étrangers sont clients de ses événements. Reed Expositions fait partie du groupe Reed Exhibitions, l'un des premiers organisateurs mondiaux de salons et leader sur le marché français avec plus de 60 manifestations et 2 filiales, Reed Expositions France et Reed Midem.

*organisé par la SAFI, filiale de Reed Expositions et d'Ateliers d'Art de France