3 & 4
FEV.
2027

plenitude arena



IT Partners

L'ÉVÉNEMENT DU CHANNEL IT & TECH

EXPOSEZ.
PERFORMEZ.
CONVERTISSEZ.

Organisé par
RX In the business of building businesses

itpartners.fr

VILLAGE NEWCOMERS :
VOTRE PREMIÈRE PARTICIPATION, VOS PROCHAINS PARTENAIRES

Faire connaître vos solutions, recruter de nouveaux partenaires, développer votre réseau de distribution : donnez un nouvel élan à votre développement sur le Channel IT & Tech.

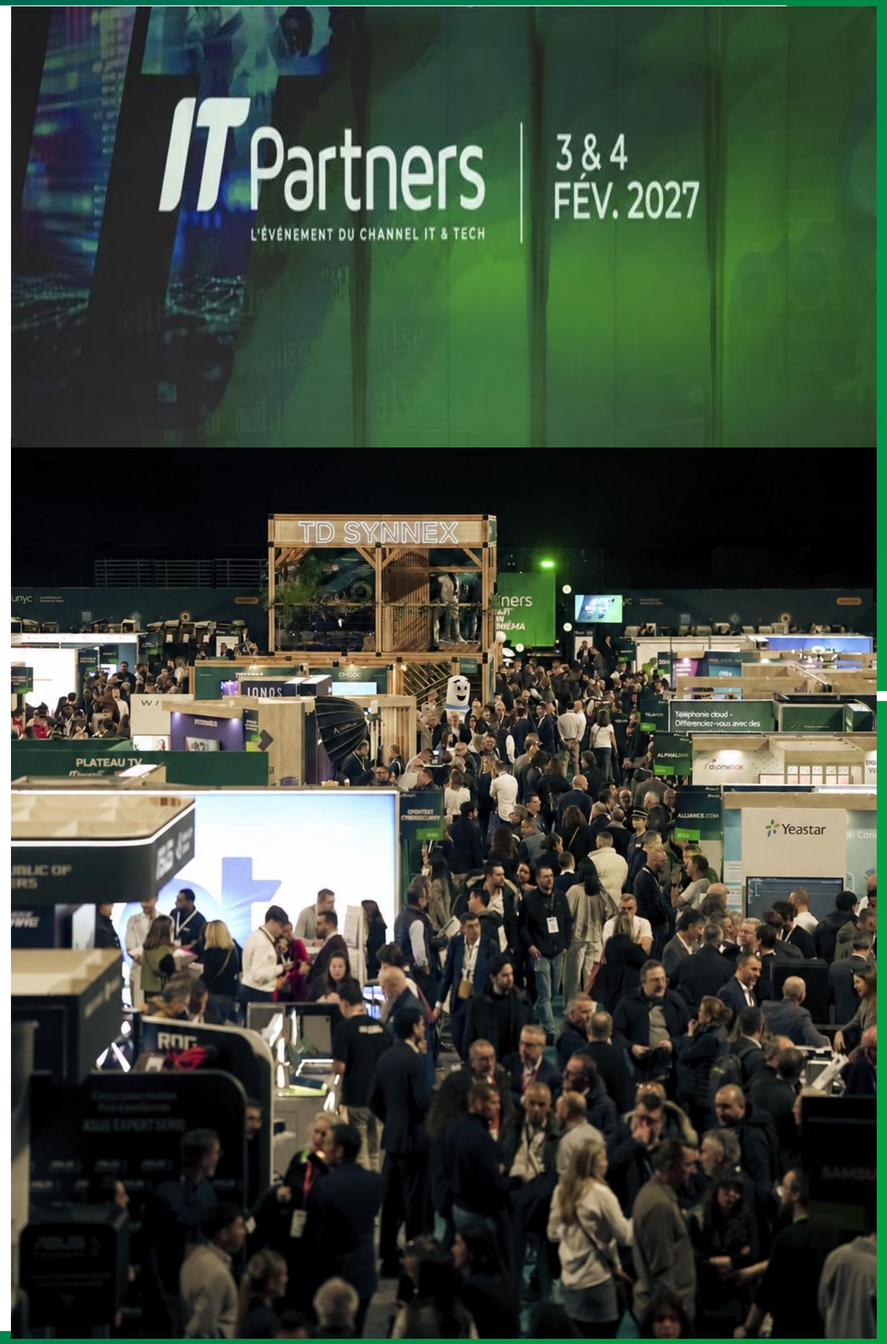
Vous êtes **éditeur de logiciels, fournisseur cloud, spécialiste de la cybersécurité, de l'IA, de la data ou des équipements IT** et souhaitez **exposer pour la première fois à IT Partners ?**

En 2027, faites votre entrée avec le **Village Newcomers, un espace dédié aux nouveaux exposants**.

Profitez d'un emplacement pensé pour maximiser les rencontres, à côté du Food Court et à proximité de la Solutions Arena pour multiplier les rencontres.

Prenez la parole, gagnez en notoriété : **votre offre inclut un pitch de 5 minutes à la Solutions Arena pour mettre vos solutions sous les projecteurs.**

.



4 BONNES RAISONS D’EXPOSER AU SEIN DU VILLAGE



UN EMPLACEMENT STRATÉGIQUE

À côté du Food Court et à proximité de la Solutions Arena, profitez du passage généré par ces deux espaces pour donner de la visibilité à vos solutions et multiplier les rencontres dès votre première participation à IT Partners.



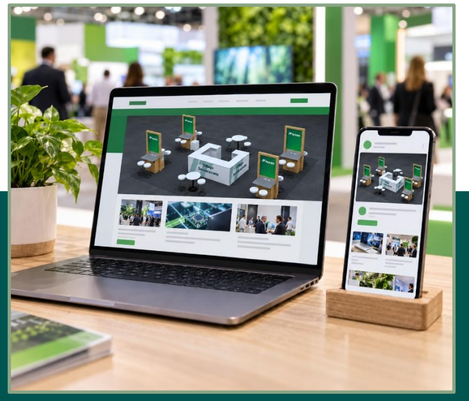
UNE EXPERTISE MISE EN LUMIÈRE

Exposez au Village Newcomers et bénéficiez d’un pitch de 5 minutes à la Solutions Arena, inclus dans votre offre. Affirmez votre expertise sur scène et captez l’attention de vos futurs partenaires.
.



DE NOUVELLES OPPORTUNITÉS BUSINESS

Rencontrez vos futurs partenaires, élargissez votre réseau et générez des leads qualifiés pour accélérer votre développement sur le marché du Channel IT & Tech.



UNE VISIBILITÉ RENFORCÉE

Faites connaître votre entreprise et votre offre grâce aux communications dédiées au village.

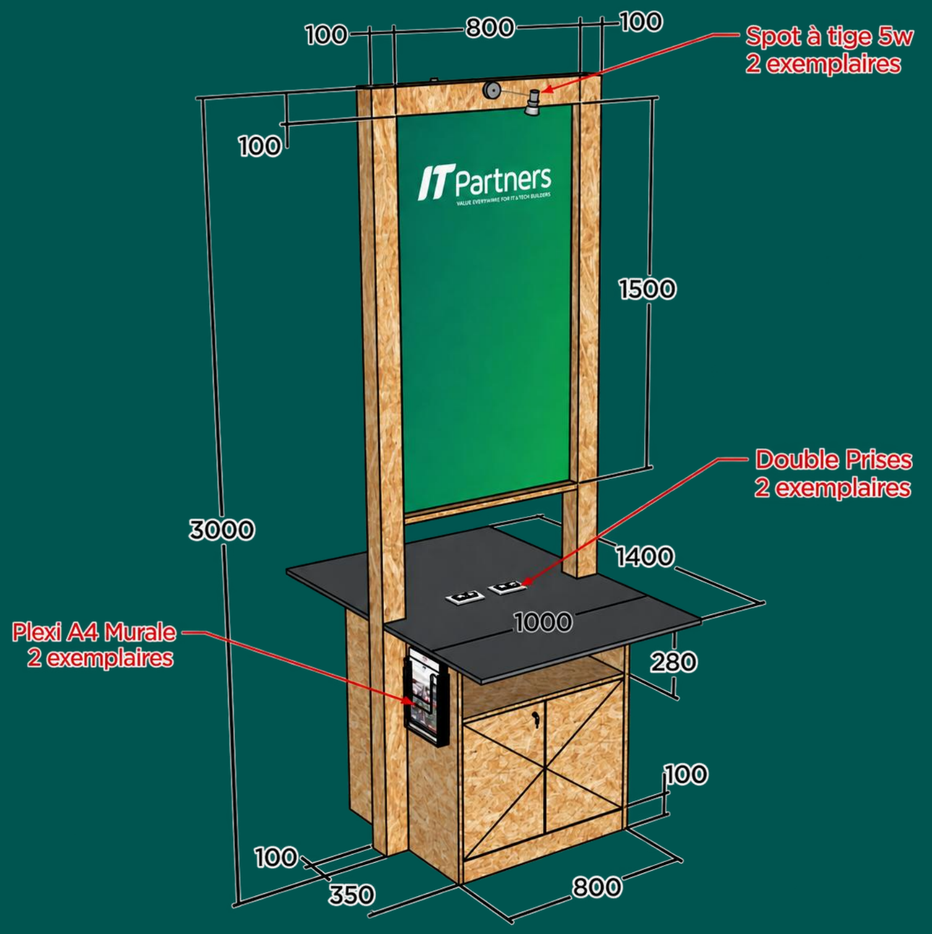
OFFRE VILLAGE NEWCOMERS

Formule Start - 4,445 € HT

Plot de 2 m² en bois avec rangement fermant à clé

- Moquette au sol
- Alimentation électrique
- Double prise encastrée
- 1 porte document en plexi
- Éclairage par 1 spot à tige LED 5W
- 1 signalétique personnalisée (800mm x 1500mm ht, fichier fourni par l'exposant)
- Nettoyage quotidien

- **Mobilier**
- 2 tabourets hauts

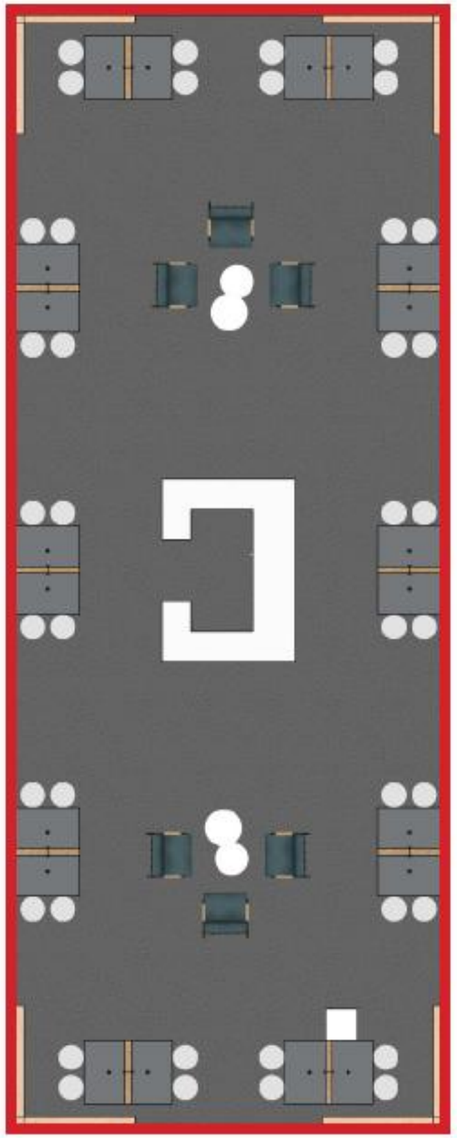


Inclus dans la participation

- **Un pitch de 5 minutes à la Solutions arena**
- E-Invitations au salon en illimité pour vos clients et prospects
- Listing exposant Catalogue, plan, liste des exposants du site
- Lead Manager : Scan des badges visiteurs
- Colleqt : QR code personnalisé sur votre stand
- Dashboard : Tableau de bord de suivi de vos leads

IT Partners


Village
New Comers
NEW COMERS



C

B

SOLUTIONS ARENA

CYBER ARENA

PLAN DE COMMUNICATION

En amont du salon : UNE VISIBILITÉ PREMIUM

- **Communication :** Le Village Newcomers sera relayé à travers nos différents outils de communication : site internet, réseaux sociaux et emailings.

Sur le salon : UNE VISIBILITÉ ACCRUE

- **Supports de communication** : le Village Newcomers sera mis en valeur sur les différents supports de communication d'IT Partners : guide de visite, plan pocket et plan mural.



NOUS CONTACTER

Échangeons ensemble !



Florian LAFITTE
Directeur des Ventes

T: +33 (0)1 47 56 50 11
florian.lafitte@rxglobal.com



Eliot CARDUNER
Responsable Commercial

+33(0)6 09 47 41 77
eliot.carduner@rxglobal.com



Apolline LASNIER
Directrice grands comptes

+33(0)6 26 04 18 95
apolline.lasnier@rxglobal.com



*“**IT Partners,** c’est avant tout le **rassemblement** d’une **communauté** et une **aventure humaine !**”*

Organisé par
RX In the business of building businesses