

L'ÉVÉNEMENT DU CHANNEL IT, TÉLÉCOMS & AUDIOVISUEL

# IT Partners

**1 & 2 JUILLET 2020**  
DISNEYLAND® PARIS



**itpartners.fr**



**Depuis 15 éditions,** IT Partners associé au service de base de données monreseau-it.fr, s'emploie à animer, développer et enrichir la communauté du Channel IT français.

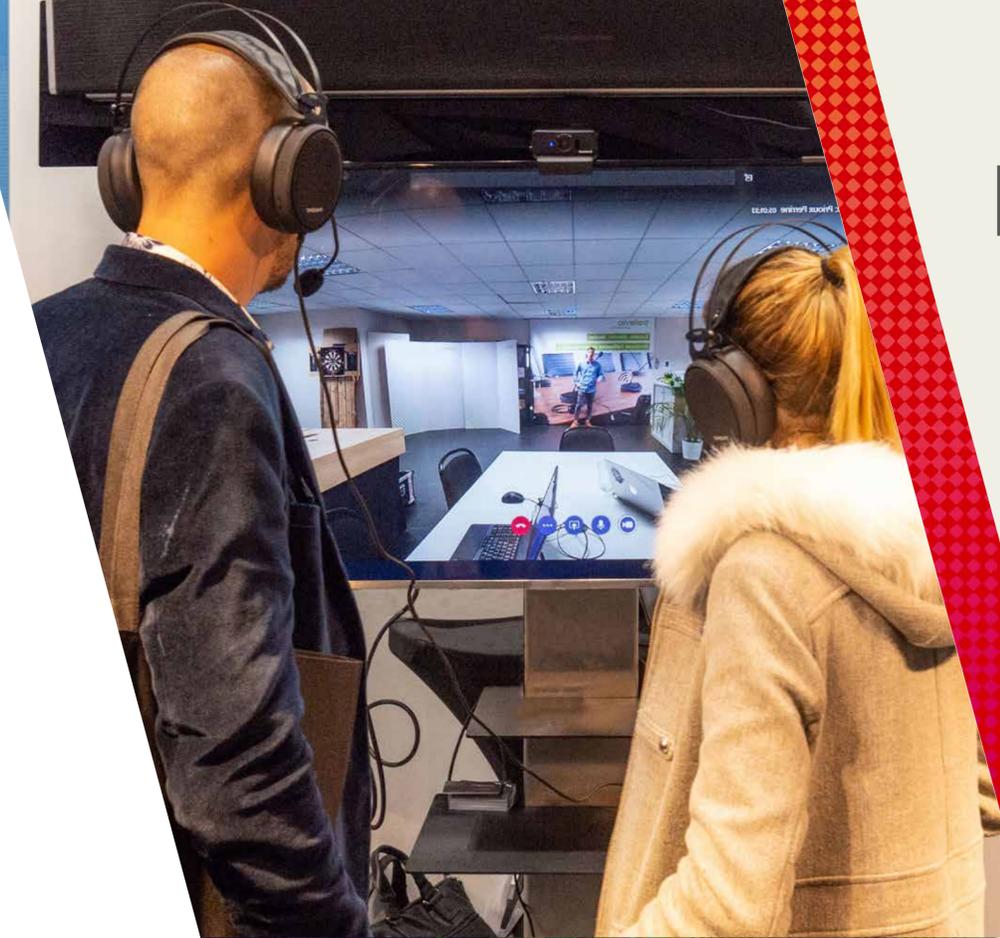
IT Partners est un modèle exclusif de rencontres d'affaires réunissant 14 000 décideurs de la revente, de l'intégration et de la fourniture de solutions. Cet événement unique leur permet de consolider leurs partenariats existants et d'en créer de nouveaux.

**L'innovation, les nouveaux marchés et le dynamisme de la transformation digitale** des entreprises sont les forces motrices du succès d'IT Partners.

# 2020

## PLEIN FEU SUR LES INNOVATIONS TECHNOLOGIQUES ET **LES NOUVEAUX BUSINESS**

DE NOUVEAUX  
MARCHÉS À  
L'HONNEUR



## LES SOLUTIONS



CONVERGENCE  
COMMUNICATION  
MOBILITÉ & RÉSEAUX



AUDIOVISUEL  
AV - IT



INTERNET  
DES OBJETS



INFRASTRUCTURES  
CLOUD



FINANCEMENT



LOGICIELS  
& SERVICES  
INTÉGRATION



GESTION DU DOCUMENT  
& INFORMATION  
DEMATERIALISATION  
DATA



ROBOTIQUE  
& IA



RÉALITÉ  
VIRTUELLE  
& AUGMENTÉE



SÉCURITÉ

## AU SERVICES DES METIERS



SANTÉ



ÉDUCATION



ENTERTAINMENT



FINANCE  
ASSURANCE



COLLECTIVITÉS LOCALES  
SERVICES PUBLICS



HÔTELLERIE  
RESTAURATION



RETAIL



INDUSTRIE



SMARTBUILDING  
SMARTCITY



SMARTOFFICE  
WORKPLACE



TRANSPORT  
LOGISTIQUE

# LES OBJECTIFS DE VISITE\*

## 1. BUILDING

Rencontrer de nouveaux fournisseurs ou partenaires

## 2. EXPLORING

Découvrir les tendances et innovations du marché

## 3. RECONNECTING

Retrouver ses fournisseurs et partenaires habituels

### ET LES MOYENS POUR LES SATISFAIRE

Un **service de mise en relation** toute l'année via la plateforme de contacts monreseau-it.fr



L'**identification de leads** : export quotidien des inscrits pour une recherche ciblée de nouveaux contacts



Le **matchmaking** : un service de suggestions de contacts en amont et pendant le salon



Les solutions de **collectes de données** qualifiées des contacts pris sur l'événement



Les **parcours thématiques**



Les **zones d'animations**



Les **ateliers** et **tables rondes** d'experts



Les **awards**



Le **programme VIP**



Les **événements spéciaux** (réceptions, réunions)



L'**immersion** au sein du 1<sup>er</sup> centre de tourisme d'affaires d'Europe, Disneyland® Paris !



\* Principaux objectifs de visite tirés de l'enquête de satisfaction menée entre mars et avril 2019 par le service étude de Reed Expositions France auprès des visiteurs IT Partners 2019.



ÉDITION 2019

# LES CHIFFRES CLÉS



**6 967**  
décideurs venus

2<sup>e</sup> jour : +13,1% vs 2018

  
**3 540**  
sociétés d'intégration

  
**360**  
décideurs VIP

  
**800**  
Fournisseurs de solutions

  
**34%** de nouveaux exposants

  
**50%** de nouveaux intégrateurs

  
**63%** de revendeurs spécialisés  
(intégrateurs / VARs / ISV / ESN / prestataires de services)

**37%** de revendeurs généralistes

  
**61%** des visiteurs viennent de province

**39%** des visiteurs viennent d'Ile-de-France

**Niveau de satisfaction des exposants au sujet des objectifs prioritaires de participation en 2019\***

<b>n°1</b>	Recruter de nouveaux partenaires.....	<b>98%</b>
<b>n°2</b>	Renforcer l'image de ma société.....	<b>97%</b>
<b>n°3</b>	Fidéliser mon réseau de partenaires.....	<b>95%</b>

\* Enquête de satisfaction menée entre mars et avril 2019 par le service étude de Reed Expositions France auprès des clients exposant à IT Partners 2019

monreseau-**IT**.fr

IT Partners associé à la plateforme web monreseau-it.fr, perfectionne et enrichit ses services de mise en relation de la communauté d'affaires.

monreseau-it.fr c'est :

**+18 000**

**contacts qualifiés de décideurs du Channel IT français**

Profitez de cette base de données sans cesse enrichie et mise à jour pour entretenir, animer et développer votre réseau de partenaires !

Toute l'année :

- **Identifiez** et recrutez vos futurs partenaires
- **Renforcez** vos liens avec vos partenaires actifs
- **Informez** sur votre actualité
- **Développez** vos parts de marché

**INCLUS**  
dans votre  
participation

Un accompagnement personnalisé pour une utilisation optimisée de monreseau-it.fr



# VOS CONTACTS

**Jean-François Quentin**  
Directeur de Pôle

**Laurent Eydiou**  
Directeur de division NTIC  
+33 (0)1 47 56 65 11  
laurent.eydiou@reedexpo.fr

**SERVICE COMMERCIAL**  
commercial@itpartners.fr

**Saïd Abbadi**  
+33 (0)1 47 56 65 13  
said.abbadi@reedexpo.fr

**Aurélie Godas**  
+33 (0)1 47 56 65 15  
aurelie.godas@reedexpo.fr

**Service Clients**  
+33 (0)1 47 56 65 22  
serviceclients@itpartners.fr

**SERVICE COMMUNICATION  
& MARKETING**

organisation@itpartners.fr

**Charlène Parry**  
+33 (0)1 47 56 65 16  
charlene.parry@reedexpo.fr

**Fiona Balduzzi**  
+33 (0)1 47 56 65 30  
fiona.balduzzi@reedexpo.fr

**PARTENARIATS**

**Sophie Nathan**  
+33 (0)1 47 56 65 29  
sophie.nathan@reedexpo.fr

**SERVICE HOSTED BUYERS**

**Hélène Bucaille**  
+33 (0)1 47 56 52 70  
helene.bucaille@reedexpo.fr

**ITpartners** + monreseau-IT.fr