

L'ÉVÉNEMENT DU CHANNEL IT, TÉLÉCOMS & AUDIOVISUEL

IT Partners

11 & 12 MARS 2020
DISNEYLAND® PARIS



itpartners.fr



Depuis 15 éditions, IT Partners associé au service de base de données monreseau-it.fr, s'emploie à animer, développer et enrichir la communauté du Channel IT français.

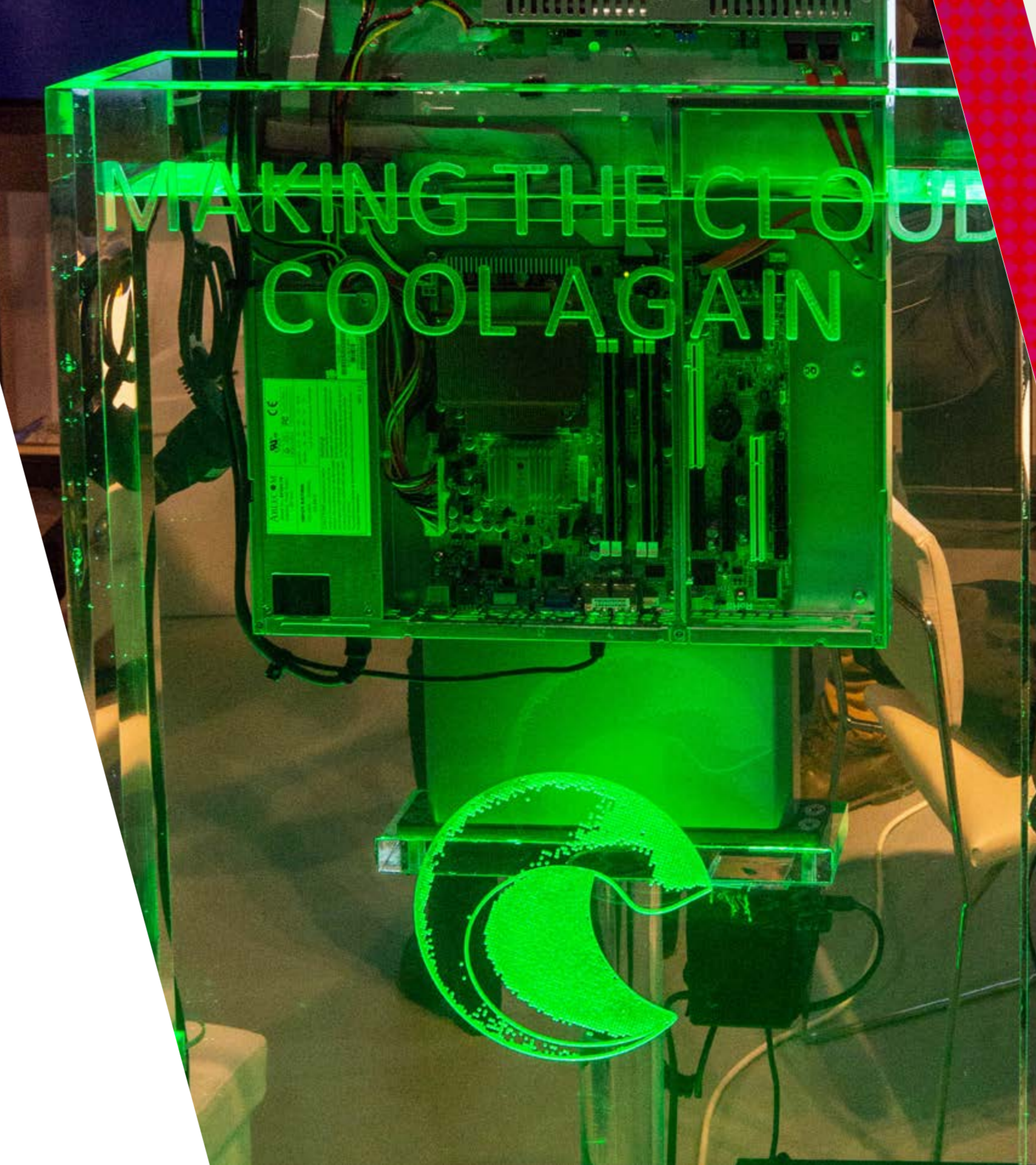
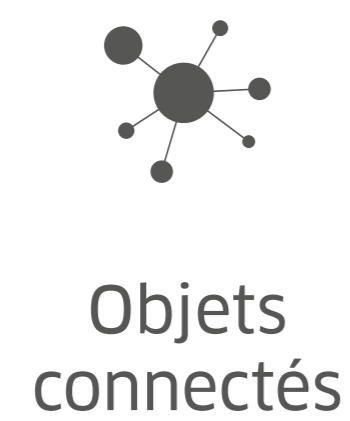
IT Partners est un modèle exclusif de rencontres d'affaires réunissant 14 000 décideurs de la revente, de l'intégration et de la fourniture de solutions. Cet événement unique leur permet de consolider leurs partenariats existants et d'en créer de nouveaux.

L'innovation, les nouveaux marchés et le dynamisme de la transformation digitale des entreprises sont les forces motrices du succès d'IT Partners.

2020

PLEIN FEU SUR LES INNOVATIONS TECHNOLOGIQUES ET **LES NOUVEAUX BUSINESS**

DE NOUVEAUX
MARCHÉS À
L'HONNEUR



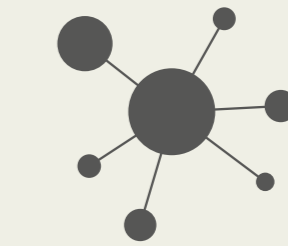
LES SOLUTIONS



CONVERGENCE
COMMUNICATION
MOBILITÉ & RÉSEAUX



AUDIOVISUEL
AV - IT



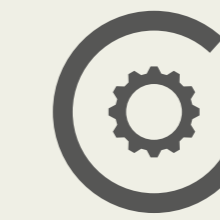
INTERNET
DES OBJETS



INFRASTRUCTURES
CLOUD



FINANCEMENT



LOGICIELS
& SERVICES
INTÉGRATION



GESTION DU DOCUMENT
& INFORMATION
DEMATERIALISATION
DATA



ROBOTIQUE
& IA



RÉALITÉ
VIRTUELLE
& AUGMENTÉE



SÉCURITÉ

AU SERVICES DES METIERS



SANTÉ



ÉDUCATION



ENTERTAINMENT



FINANCE
ASSURANCE



COLLECTIVITÉS LOCALES
SERVICES PUBLICS



HÔTELLERIE
RESTAURATION



RETAIL



INDUSTRIE



SMARTBUILDING
SMARTCITY



SMARTOFFICE
WORKPLACE



TRANSPORT
LOGISTIQUE

LES OBJECTIFS DE VISITE*

1. BUILDING

Rencontrer de nouveaux fournisseurs ou partenaires

2. EXPLORING

Découvrir les tendances et innovations du marché

3. RECONNECTING

Retrouver ses fournisseurs et partenaires habituels

ET LES MOYENS POUR LES SATISFAIRE

Un **service de mise en relation** toute l'année via la plateforme de contacts monreseau-it.fr



L'**identification de leads** : export quotidien des inscrits pour une recherche ciblée de nouveaux contacts



Le **matchmaking** : un service de suggestions de contacts en amont et pendant le salon



Les solutions de **collectes de données** qualifiées des contacts pris sur l'événement



Les **parcours thématiques**



Les **zones d'animations**



Les **ateliers** et **tables rondes** d'experts



Les **awards**



Le **programme VIP**



Les **événements spéciaux** (réceptions, réunions)



L'**immersion** au sein du 1^{er} centre de tourisme d'affaires d'Europe, Disneyland® Paris !



* Principaux objectifs de visite tirés de l'enquête de satisfaction menée entre mars et avril 2019 par le service étude de Reed Expositions France auprès des visiteurs IT Partners 2019.



ÉDITION 2019

LES CHIFFRES CLÉS



6 967

décideurs venus

2^e jour : +13,1% vs 2018



3 540

sociétés d'intégration



360

décideurs VIP



800

Fournisseurs de solutions



34% de nouveaux exposants



50% de nouveaux intégrateurs



63% de revendeurs spécialisés (intégrateurs / VARs / ISV / ESN / prestataires de services)



61% des visiteurs viennent de province

37% de revendeurs généralistes

39% des visiteurs viennent d'Ile-de-France

Niveau de satisfaction des exposants au sujet des objectifs prioritaires de participation en 2019*

n°1	Recruter de nouveaux partenaires.....	98%
n°2	Renforcer l'image de ma société.....	97%
n°3	Fidéliser mon réseau de partenaires.....	95%

* Enquête de satisfaction menée entre mars et avril 2019 par le service étude de Reed Expositions France auprès des clients exposant à IT Partners 2019

monreseau-IT.fr

IT Partners associé à la plateforme web monreseau-it.fr, perfectionne et enrichit ses services de mise en relation de la communauté d'affaires.

monreseau-it.fr c'est :

+18 000

contacts qualifiés de décideurs du Channel IT français

Profitez de cette base de données sans cesse enrichie et mise à jour pour entretenir, animer et développer votre réseau de partenaires !

Toute l'année :

- . **Identifiez** et recrutez vos futurs partenaires
- . **Renforcez** vos liens avec vos partenaires actifs
- . **Informez** sur votre actualité
- . **Développez** vos parts de marché

INCLUS dans votre participation

Un accompagnement personnalisé pour une utilisation optimisée de monreseau-it.fr



VOS CONTACTS

Jean-François Quentin
Directeur de Pôle

Laurent Eydiou
Directeur de division NTIC
+33 (0)1 47 56 65 11
laurent.eydiou@reedexpo.fr

SERVICE COMMERCIAL
commercial@itpartners.fr

Saïd Abbadi
+33 (0)1 47 56 65 13
said.abbadi@reedexpo.fr

Aurélie Godas
+33 (0)1 47 56 65 15
aurelie.godas@reedexpo.fr

Service Clients
+33 (0)1 47 56 65 22
serviceclients@itpartners.fr

**SERVICE COMMUNICATION
& MARKETING**
organisation@itpartners.fr

Charlène Parry
+33 (0)1 47 56 65 16
charlene.parry@reedexpo.fr

Fiona Balduzzi
+33 (0)1 47 56 65 30
fiona.balduzzi@reedexpo.fr

PARTENARIATS
Sophie Nathan
+33 (0)1 47 56 65 29
sophie.nathan@reedexpo.fr

SERVICE HOSTED BUYERS
Hélène Bucaille
+33 (0)1 47 56 52 70
helene.bucaille@reedexpo.fr

ITpartners + monreseau-IT.fr